Intervista a...

Alberto Pastori



Costituita nel 2009, **Asfalia Prime Broker** è il broker indipendente del gruppo **Grifo Holding** specializzato in soluzione assicurative destinate al segmento HNWI e UHNWI, tanto sul fronte vita così come su quello danni.

Grifo Holding racchiude al proprio interno la partecipazione di cinque società sinergiche e complementari specializzate in ambito assicurativo.

Asfalia è la prima società che ha dato vita al Gruppo e che vede la presenza di oltre 100 professionisti specializzati nel settore assicurativo con soluzioni ad hoc dedicate alla copertura delle persone e delle cose e nella tutela e crescita del patrimonio del contraente. Argenta è la società plurimandataria che si occupa di coperture nel settore danni e in quello vita. Quadratum è la società di servizi specializzata nell'individuare soluzioni

particolarmente innovative e autorizzata ad erogare formazione certificata ai fini IVASS. L'ultima nata è GrifoTech, dedicata al mondo dell'insurtech per offrire nuovi modelli di business supportando, altresì, la fruibilità assicurativa delle principali istituzioni finanziarie grazie ad una Piattaforma multicompagnia e multiprodotto.

All'interno di Asfalia Prime Broker opera una "business unit" specializzata nelle soluzioni di Private Life Insurance sotto la responsabilità di Alberto Pastori. Il team è formato da risorse con un expertise di oltre vent'anni. Il target di riferimento è estremamente esigente e competente e ricerca soluzioni taylor-made sofisticate. Tutto ciò si traduce in una continua ricerca e analisi delle soluzioni a loro più adatte, in stretta collaborazione con le più importanti compagnie di diritto estero (principalmente lussemburghesi e irlandesi) e di diritto italiano. Proprio per l'elevato processo di personalizzazione, la "business unit" deve dimostrarsi estremamente flessibile e competente nell'individuare le reali esigenze del potenziale contraente.



Oltre a ciò, dal momento che molti dei servizi vengono proposti a controparti istituzionali (Banche, SIM e Family Office), tramite accordi di collaborazione orizzontale (B-D) o di segnalazione, l'attenzione e sensibilità è indirizzata anche e, soprattutto, a tali istituzioni. Cuore del servizio è la consulenza, affiancando i Partner in ogni fase del processo, dalla creazione o ricerca di prodotti e soluzioni assicurative fino alla distribuzione finale.

L'asse portante della proposta di
Asfalia Prime Broker è rappresentata
dal servizio "on demand" che viene
offerto a ciascuna delle istituzioni con
le quali entra in contatto. Il servizio "on
demand", che si differenzia rispetto
ai competitor, non si limita al solo
"contratto di assicurazione sulla vita"
ma si integra e si completa con l'offerta
dell'innovativa Piattaforma Informatica
di GrifoTech, personalizzata in base
alle reali esigenze dell'istituzione, e con
l'erogazione al personale dei Partner,
principalmente Private Banker, di
giornate di formazione certificate ai fini

IVASS, sui prodotti e sulle soluzioni proposte, tramite l'intervento dei docenti qualificati di Quadratum. I riscontri dimostrano che tale soluzione (Soluzioni di Private Life Insurance dedicate agli HNWI e UHNWI + Piattaforma Informatica personalizzata in base alle reali esigenze dell'istituzione + Formazione Certificata) risulta estremamente gradita e apprezzata.